

# 地域密着型金融推進計画の取組状況（2024年4月～2025年3月）

当金庫では、「地域密着型金融推進計画」を策定し、金庫全体で積極的に取り組んでいます。

## 1. 本業(企業価値向上)支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供

項目	具体的取組策	主な取組実績(2024年4月～2025年3月末)
創業・新規事業 開拓支援	○多様な支援チャネルによる 創業に係る相談対応強化	・ワンストップ創業支援窓口における創業支援を63先実施
	○多様な支援チャネルによる スタートアップへの相談対応強化	・刈谷市、刈谷商工会議所と連携し、地域の中小企業のイノベーション創出 を目指す「刈谷イノベーション推進プラットフォーム(KIP)」を設立 ・STATION Ai視察ツアーやスタートアップピッチイベントを開催
成長段階における 更なる飛躍支援	○企業の事業拡大に向けた課題解決 支援強化	・人材紹介業務において61件成約、うち当金庫独自でマッチングを行う 両手型の人材紹介サービスを4件成約 ・医療介護分野の相談を74件受付し、新規開業及び施設増設等を支援
	○海外事業展開のサポート体制強化	・海外事業展開にかかる相談対応を実施 ・タイ進出企業に対し資金調達支援を実施
	○地域の各種団体、企業との 連携強化による本業支援	・名古屋商工会議所、名古屋銀行と「パートナー発掘商談会」を開催
経営改善支援	○実効性のある資金繰り支援	・当金庫がアレンジャーを務めシンジケートローンによるリファイナンスを 実行
	○財務体質強化に繋がる支援	・(株)愛知リバイタルや信金キャピタル(株)に投資案件を紹介
	○経営改善計画策定支援および 計画モニタリング支援	・当金庫主導により実抜(合実)計画の策定・計画モニタリングを実施
事業再生や 業種転換等の支援	○外部専門家との連携による 抜本的再生支援	・新たに中小企業活性化協議会と16先の案件で連携 ・第二会社方式による債権放棄、業種転換支援を実施
事業承継支援	○事業承継、M&Aに関する 相談対応強化	・M&Aのアドバイザリー契約を24件締結、12件成約 ・事業承継、M&Aに関する面談を1,087件(うち新規465件)実施

## 2. 地域の面的再生や地域産業の下支えへの積極的な参画

項目	具体的取組策	主な取組実績(2024年4月～2025年3月末)
地域の取り組みへの 積極的な参画	○地域の地公体・関係諸団体等との 連携強化による事業者支援	・安城ビジネスコンシェルジュハ職員を1名派遣し相談を受付 ・「へきしんSLL」「へきしんPIF」を取扱開始し相談を受付
	○地域と連携したSDGs推進等による 地域取引先支援	・安城市とSDGs共創パートナー制度に関わるイベントを開催 ・刈谷市と脱炭素経営支援セミナーを共催
	○地域のデジタル化支援	・デジタル化支援分野の相談を358件受付し、ビジネスマッチングを65件 成約、デジタル化支援コンサルティングを32件成約

## 3. お客さま、地域の皆さまへの積極的な情報発信

項目	具体的取組策	主な取組実績(2024年4月～2025年3月末)
地域密着型金融の 取り組みに関する 積極的な情報発信	○ホームページ、 ディスクロージャー誌等の活用	・ディスクロージャー誌等において、中小企業の経営改善への取り組みや、 地域経済活性化への取り組み等について情報を発信 ・「へきしんSDGsレポート」を計4回発行
お客さま、地域への 多様な情報提供	○お客さま、地域に役立つ 情報提供の実施	・DXセミナーをオンラインを中心に4タイトル開催 ・地域の情報や商品・サービスに関する情報を当金庫のオウンドメディア (へきしんアプリ、LINE、メルマガ)にて配信